Sikorsky Challenge

SolarInt

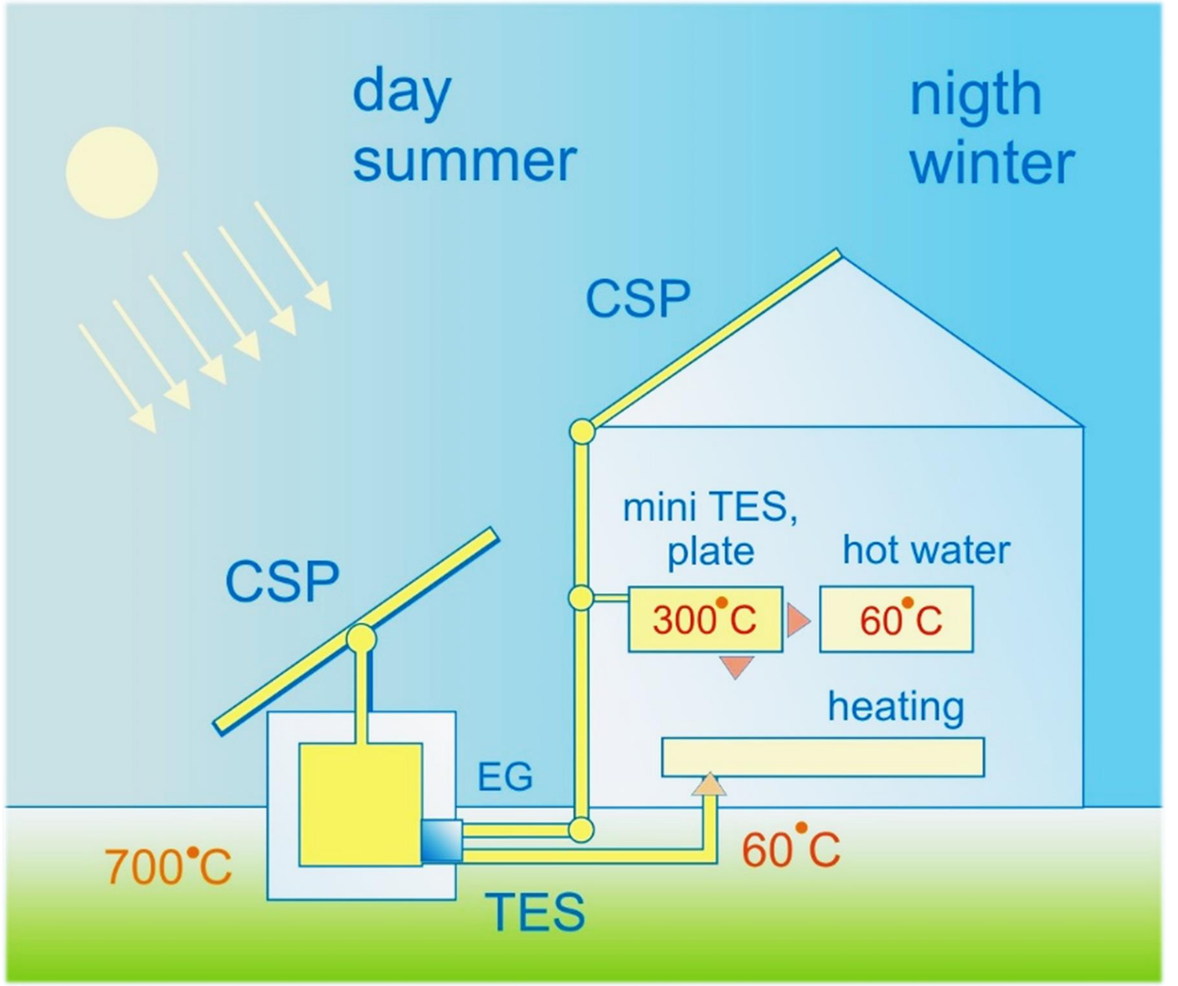
Створюємо зелене майбутнє

Ідея проекту

Сонячна система для:

- **обігріву будинку**
- **нагріву води і їжі**
- **електрогенерації**

в потрібний час доби і сезону



Проблеми

Люди хочуть використовувати сонячну енергію, але...

Велика площа PV і сонячних колекторів

Великий об’єм теплоакумулятора TES

Добова і сезонна нерегулярність сонячного випромінювання

Дорогі, забруднюючі і короткослугуючі хімічні батареї

... і тому люди продовжують використовувати дороге, забруднююче, зникаюче, небезпечне викопне паливо.

Наше рішення

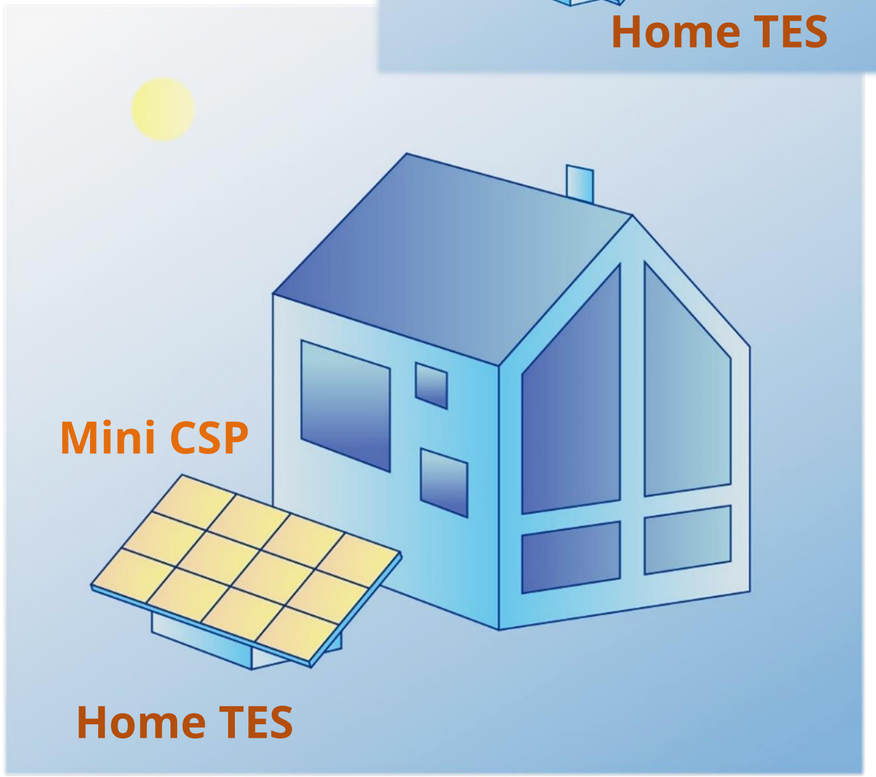
Сонячний високотемпературний коцентратор (Mini CSP)

- Площа 20 м2
- Ефективність 60%



Теплоакуммулятор для будинку (Home TES)

- Висота 4м, діаметр 4м
- Об’єм 5 MW*h
- Теплозбереження 3 місяці
- Строк служби 100 років

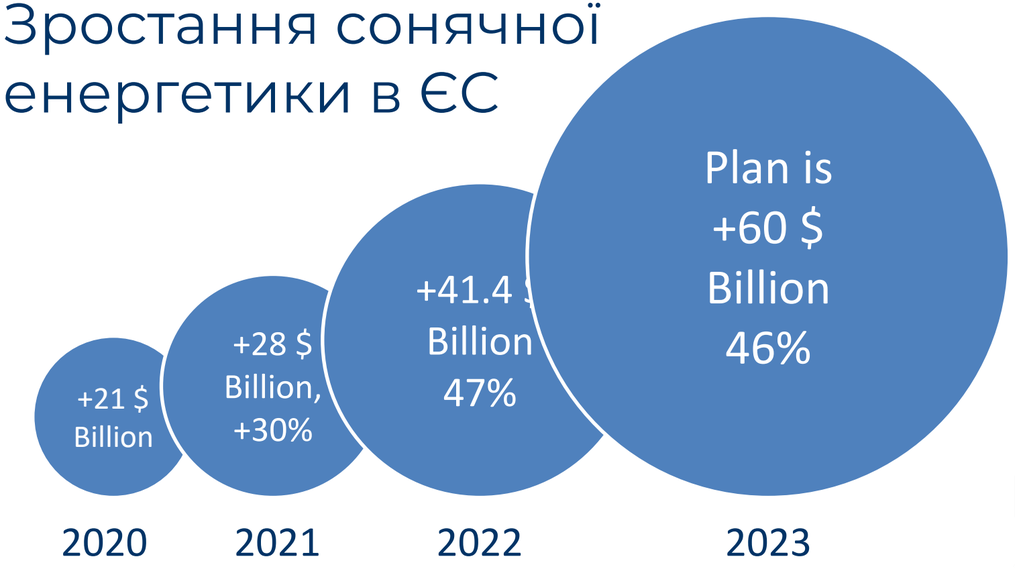


Ринок сонячної енергетики

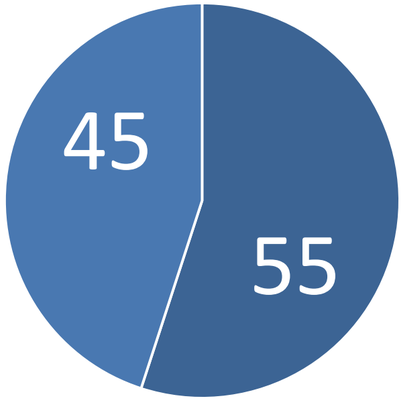
Ринок

4000$
Середні витрати споживачів на сонячні системи в ЄС

Зростання сонячної енергетики в ЄС



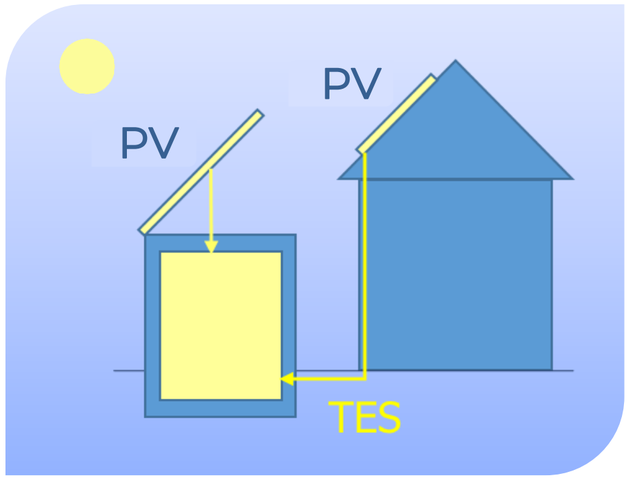
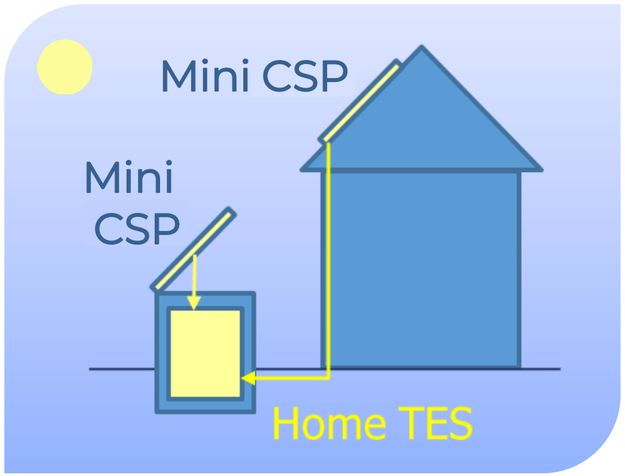
Ринок малої прибудинкової сонячної енергетики



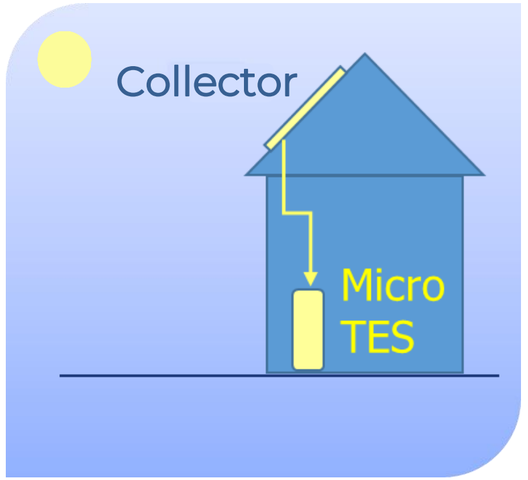
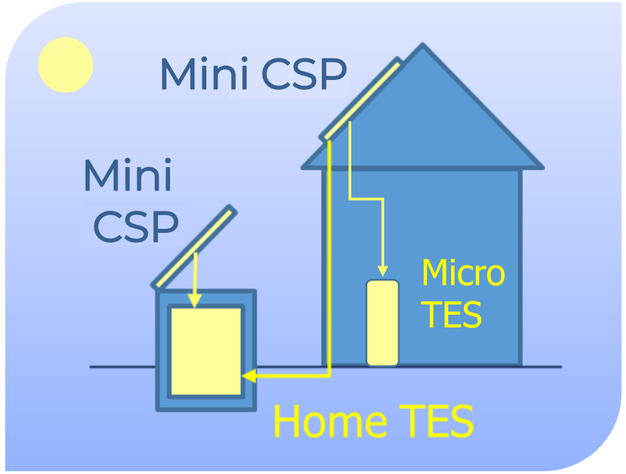
Становить до 45% усього ринку сонячної енергії

Прогнозований розвиток більше 1000% від 2023 до 2030

Конкурент 1

	Polar Night Energy, "Vatajankoski"	Наша Mini CSP з Home TES
		
Ефективність PV і CSP	20%	60%
Площа PV і CSP	60 м2	20 м2
Фізичний об’єм TES на 5 МВт*год	90 м3	40 м3
Окупність	12 років	8 років
Додатково		генерація електроенергії в потрібний час доби чи сезону

Конкурент 2

	Сонячний колектор з Micro TES, приклад Viessmann	Наша Mini CSP з Micro TES і, або Home TES
		
Ефективність збору сонячної енергії	40%	60%
Температура зібраної енергії	100*C	300*C – 800*C
Додаткові функції		плита на 300*C сезонний Home TES
		генерація електроенергії в потрібний час доби чи сезону

SolarInt

Бізнес модель

B2C

Наші клієнти

- Приватні будинки
- Ферми
- Підприємства
- Квартирні будинки
- Мікрорайони

Mini CSP 6KW

Ціна – $8.000

Собівартість - $5.500

Ринкові витрати - $500

Прибуток - $2.000

Після налагодження промислового виробництва та виходу на широкий ринок – перехід на модель **B2B**

Фінансові показники

План дій, інвестицій і прибутків на 5 років

інвестиції $

1 year — Виготовлення MVP нашого CSP → **40 000 $**

		витрати $	прибутки $
2 year	Патенти, сертифікати, виробництво пром партії 10 штук	**150 000 $**	**50 000 $**
3 year	Налагодження конвеєра, виробництво 1000 штук	**6.5 млн $**	**8 млн $**
4 year	Продаж ліцензій, виробництво 10 000 штук	**40 млн $**	**100 млн $**
5 year	Продаж ліцезій, сертифікатів, виробництво 100 000 штук	**400 млн $**	**1 млрд $**

Команда



Юрій Данілов
CEO,
(25 років досвіду в інженерії, в хмарних технологіях)



Вероніка Ласавуц
Маркетолог,
(1 рік досвіду інтернет-маркетингу)



Сергій Барабан
Менеджер,
(2 роки досвіду у проектному менеджметі)



Сергій Іжицький
CTO,
(10 років досвіду в інженерії)

Поточна ситуація

На даний момент є технічний проект, розрахунки, креслення, матеріали для CSP та TES, наукові експертизи, патент u153566 HomeTES, заявка на патент u202302961 Mini CSP

Сайт проекту - https://igitski.wixsite.com/solar-integration

Плануємо

- виготовлення MVP нашого CSP
- перевірити відповідність його показників
- виготовити HomeTES для CSP
- налагодити виробництво і продажі

SolarInt

Пропозиція інвестору

Наявні ангельські вклади 10 тис $

Потрібні інвестиції для виготовлення MVP CSP $40.000

Потрібна підтримка у грантових програмах екологічного, енергоакумулюючого, кліматозберігаючого виробництва

Пропонуємо інвестору зручну участь у проекті